

# (Junior) Account Manager/ Vertriebsinnendienst Meisterplan (m/w/d)

# Unsere Kultur – Ihre Persönlichkeit

Meisterplan hilft Unternehmen, Pläne zu machen, die funktionieren – mit einer offenen Community, einer schlanken Methode und einer Cloud-Software für Projektportfoliomanagement. Bereits jetzt vertrauen eine Reihe internationaler Top-Konzerne auf Meisterplan. Wir wollen Kunden dabei helfen, erfolgreich zu sein – und suchen dafür tatkräftige Unterstützung.

## Unsere Aufgaben – Ihre Perspektive

- Sie betreuen unsere Bestandskunden und bauen Kundenbeziehungen aus.
- Das Auftrags- und Vertragsmanagement, der gesamte Prozess der Lizenzbestellabwicklung sowie die Angebotserstellung gehören zu Ihren Aufgaben.
- Als Key-User betreuen Sie unseren Webshop.
- Für unsere deutschen und internationalen Partner übernehmen Sie die operative und kommerzielle Abwicklung.
- Mit Produktwissen und Lösungsorientierung beantworten Sie Kundenanfragen in deutscher und englischer Sprache.
- Sie arbeiten eng mit unseren Customer Success Managern & Sales Consultants zusammen und unterstützen beispielsweise in der Präsentationsvorbereitung.

## Unsere Erwartungen – Ihre Fähigkeiten

- Sie haben ein Studium oder eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen.
- Idealerweise haben Sie bereits Erfahrungen im Vertriebsinnendienst gesammelt.
- Sie sind IT-affin und bringen Verständnis für den IT-Vertrieb mit.
- Kundenerfolg ist für Sie das Ziel Ihrer täglichen Arbeit. Mit dem Kunden kommunizieren Sie dabei professionell in deutscher und englischer Sprache.
- Eigeninitiative, Hands-On-Mentalität, hohe Sorgfalt und Qualitätsbewusstsein zeichnen Sie aus.
- Kunden und Interessenten begegnen Sie mit einem freundlichen, sicheren und verbindlichen Auftreten.

## Unser Versprechen – Ihre Vorteile

- Internes Tool- und Methoden-Know-how, ein Team mit Drive und kurze Entscheidungswege
- Umfassendes Onboarding-, Mentoren- und Weiterbildungsprogramm
- Home-Office-Möglichkeit, flexible Arbeitszeiten, Arbeitszeitkonto und 30 Tage Urlaub
- Täglich frisches Obst, Kaffee und Tee
- Unbefristete Arbeitsverträge

## Über itdesign

Gegründet 1999, gehört die itdesign GmbH zu den besten Arbeitgebern im deutschen Mittelstand und wurde zuletzt 2018 mit dem Great Place to Work Award ausgezeichnet. In unseren Geschäftsbereichen CRM, PPM

und Meisterplan sind wir spezialisiert auf die Optimierung der Projektarbeit und des Kundenbeziehungsmanagements. Dazu beraten wir unsere Kunden und bieten ihnen die optimale technische Lösung.

# Jetzt bewerben

Vorname: \*

Nachname: \*

Adresse: \*

PLZ: \*

Stadt: \*

Telefon: \*

Mobil:

E-Mail: \*

Wie sind Sie auf diese Stellenanzeige aufmerksam geworden?

Anhänge (maximal 10MB, pdf oder zip-Dateien)

Keine Datei ausgewählt

Keine Datei ausgewählt

Ich bin mit den [Datenschutzbestimmungen](#) einverstanden.\*

UNSERE BEWERBERBROSCHÜRE



 [Bewerberbroschüre herunterladen](#)

Erfahren Sie mehr über uns und das Arbeiten bei itdesign

 [facebook.com/itdesign.de](https://facebook.com/itdesign.de)

IHR ANSPRECHPARTNER



**Andreas Günzel**

Leiter Personal, Prokurist

+49 7071 3667-6213

[jobs@itdesign.de](mailto:jobs@itdesign.de)

Unsere Auszeichnungen als Arbeitgeber



CRM

CRM-Beratung

CRM-Branchenlösungen

CRM-Software

CRM-Akademie

CRM-Kunden

CRM-Neuigkeiten

CRM-Termine

PPM

Erfolg mit PPM

Projektportfoliomanagement richtig gemacht

Ressourcenmanagement, das funktioniert

Hybrides Projektmanagement: Agil mit Jira

Portfolio Analytics

PPM-Produkte

PPM-Referenzen

PPM-Leistungen

PPM-Akademie

PPM-Blog

ITDESIGN

Kontakt

[Stellenangebote](#)

[Unternehmen](#)

[Datenschutz](#)

[Impressum](#)

[Support](#)

[Downloads](#)

[itdesign GmbH](#)

[Friedrichstraße 12](#)

[72072 Tübingen](#)

[Deutschland](#)

[Tel. +49 7071 3667-60](#)

[info@itdesign.de](mailto:info@itdesign.de)

© 2019 itdesign GmbH.

