



## KARRIERELEITER

Berger & Drab  
Personal- und Unternehmensberatung  
Windbergweg 10  
83365 SONDERMONING  
Tel. +49 8669 7897 150  
[office@karriere-leiter.com](mailto:office@karriere-leiter.com)  
[www.karriere-leiter.com](http://www.karriere-leiter.com)

**Unser Mandant** ist ein führender Anbieter für kreatives Shop Design und innovative Qualitätsprodukte „Made in Germany“. Als Multispezialist schafft das Unternehmen emotionale Fresh-Food-Erlebniswelten, die Einkauf und Genuss verbinden. Multispezialist bedeutet: Kompetenzbündelung der Bereiche Ladenbau/Kühlmöbel, Lichtdesign und -konzepte von we-shopligh sowie digitale Lösungen für POS-Marketing und Filialmanagement. Das Versprechen: „Erfolg lässt sich einrichten – analog und digital.“

**JOB ID: 2122**

### **Leitung (m/w/d) BUSINESS DEVELOPMENT / VERTRIEB „DIGITALE PRODUKTE „**

Standort: Nürnberg, Schweinfurt

*Eine spannende Position mit der mit der Perspektive der Weiterentwicklung in die Geschäftsführung in einem modernen Unternehmen, das in der attraktiven Food-Branche zu den anerkannten Innovationsführern zählt.*

#### **Aufgaben & Stellenbeschreibung**

- Verantwortung für den Vertrieb der innovativen Soft- und Hardwareprodukte und vorantreiben der zügigen Marktdurchdringung
- Vertriebsorientierte operative Bearbeitung von Süddeutschland mit aktiver Neukundengewinnung, sowie das Geschäft bei Bestandskunden mit Mehrwert-Lösungen auszubauen
- Koordination & enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsnetzwerk und zielgerichteter Ausbau
- Sie suchen gezielt nach Zusatzpotenzialen außerhalb des aktuellen Vertriebs- und Produktfokus, integrieren diese in die strategische Planung und geben damit Impulse zur weiteren Forcierung des Wachstumskurses sowie die Etablierung einer nachhaltigen Führungsposition in den bearbeiteten Märkten (strategische „Big Story“)
- Impulsgeber für das Produktmanagement und die Weiterentwicklung der Unternehmensstrategie
- Erarbeitung von Strategien für die mittelfristige Entwicklung des Unternehmens gemeinsam mit der Geschäftsführung, des Unternehmensbudgets und verantworten gemeinsam mit ihm dessen Verfolgung
- Erfolgreicher Studienabschluss (Informatik, Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen etc.) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Business Development und/oder Vertrieb erklärungsbedürftiger IT-Produkte gesammelt

#### **Profil**

- Berufserfahrung im Bereich der Vermarktung von IT-Produkten hat Ihr Denken und Handeln geprägt
- Idealerweise bereits erfolgreich ein Team in einem entsprechenden Geschäftsfeld geführt
- Sie haben bereits eingehende Erfahrungen mit Start-Ups im Bereich IT gesammelt oder in einem entsprechenden Segment ein Geschäftsmodell skaliert, würde dies einen deutlichen Vorteil gegenüber Mitbewerbern darstellen
- Von Vorteil wären ebenfalls Branchenerfahrungen im Food Bereich
- Sie besitzen eine ausgesprochen empathische Art und Weise, um aktiv Neukunden zu akquirieren und das Geschäft bei Bestandskunden mit Mehrwert-Lösungen auszubauen
- Sie haben Spaß am direkten Kundenkontakt. Reisen gehört für Sie zum täglichen Geschäft
- Hohes analytisches Verständnis und ausgeprägte konzeptionellen Fähigkeiten, ebenso in der Gestaltung und Umsetzung
- Sie haben Freude daran, auf Augenhöhe mit der Unternehmens- und Konzernleitung auch kontroverse Themen in einem sachlichen Dialog zu klären
- Sie kombinieren das erforderliche Standing mit der Fähigkeit, Menschen zu Überzeugen und „mitzunehmen“
- Integrität, Loyalität, Neugier, Pioniergeist und hohe Teamfähigkeit runden Ihr persönliches Profil ab

#### **Geboten wird**

- Abwechslungsreiche Aufgaben sowie großen Handlungsspielraum mit viel Platz für eigene Ideen
- Eine interessante, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe in einem modernen Unternehmen, das in der attraktiven Food-Branche zu den anerkannten Innovationsführern zählt.
- Die Zusammenarbeit mit einem hoch motivierten Team in einem stetig wachsenden Unternehmen mit angenehmem Betriebs- und Arbeitsklima.
- Eine attraktive Vergütung.
- Ein sicherer Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive und eine ausgewogene Work-Life- Balance.
- 30 Tage Urlaubsanspruch
- Betriebsunterstützte Altersvorsorge

- Auszeichnungen: Top Company, Open Company, ...

